

3



Développer
votre
posture de
Consultant

Développer votre posture de consultant

Objectifs :

Bâtir sa posture de consultant et acquérir les outils nécessaires à ce métier.

Public concerné :

Consultant interne ou externe débutant dans une société de conseil
Personne souhaitant lancer son activité de conseil

Durée et lieu :

3 jours (9h -17h)

La formation se tient sur Paris ou les Hauts-de-Seine

Compétences développées :

- ✎ Adopter la posture du consultant
- ✎ Etablir une relation commerciale transparente
- ✎ Connaître les clés pour que la mission de conseil ait une réelle valeur ajoutée
- ✎ Acquérir les outils de conduite d'une mission

Calendrier 2020 :

Session 1 : 27, 28 et 29 avril

Session 2 : 6, 7 et 8 juillet

Session 3 : 7, 8 et 9 décembre

Tarif : 2.700 € HT

Pour financer votre formation, rapprochez-vous de votre OPCO

Contenu de la formation :

Au cours d'une formation alternant exposés théoriques, mises en situation et cas pratiques, les formateurs, consultants expérimentés, vous feront découvrir leur profession et en acquérir les réflexes.

Cette formation vous donnera les outils pour passer d'un rôle très opérationnel à une posture de conseil interne ou externe.

Afin de favoriser l'interaction entre les participants et la dynamique du groupe, celui-ci sera composé d'au maximum 10 participants.

Conditions de participation :

Une attestation sera délivrée à l'issue du stage sous condition de réussite à un quiz en fin de stage.

La formation nécessite un minimum de 5 participants.

10 jours avant la tenue du stage, un mail vous sera envoyé pour confirmer la tenue du stage.

Il n'y a pas de prérequis pour participer à cette formation.